

STUDIA I STOPNIA KIERUNEK SPRZEDAŻ I MARKETING SIATKA PROGRAMOWA DLA ROCZNIA 2023/2024 ob. w r. akad. 2025/2026																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																		
---	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

SPECJALIZACJA SPRZEDAŻ I NEGOCJACKIE W BIZNESIE										E-ODZENNIK	
I semestr	w	ćw	PiW	Kons.	Zaj. ter.	Pws	ECTS	ZAL / E		ECST - W	ECTS - ĆW
BHP i ergonomia	0	6	0	0	0	19	1	ZAL		0	1
Podstawy psychologii	6	6	0	3	0	35	2	ZAL		1	1
Filozofia społeczna	6	12	0	6	0	51	3	ZAL		2	1
Podstawy zarządzania	6	26	0	9	0	59	4	E1		2	2
Podstawy marketingu	6	12	0	6	0	51	3	E1		2	1
Microekonomia	8	16	0	6	0	45	3	E1		2	1
Metody ilościowe w zarządzaniu	8	16	0	6	0	45	3	E1		2	1
Język obcy	0	0	16	3	0	31	2	E/ZAL		0	2
Wyjazdy studyjne - praktyka biznesu	0	0	0	0	16	9	1	ZAL		0	1
Kierunkowe praktyki zawodowe	0	0	0	0	0	200	8	ZAL		0	8
	40	94								11	19
	134										
II semestr	w	ćw	PiW	Kons.	Zaj. ter.	Pws	ECTS	ZAL / E		ECST - W	ECTS - ĆW
Warsztaty umiejętności miękkich	0	18	0	6	0	51	3	ZAL		0	3
Podstawy logistyki	6	6	0	3	0	35	2	ZAL		1	1
Elementy makroekonomii	6	18	0	6	0	95	5	E2		2	3
Metody statystyczne w planowaniu biznesu	8	16	0	6	0	95	5	E2		2	3
Podstawy prawa w biznesie	0	18	0	6	0	51	3	E2		0	3
Język obcy	0	0	16	3	0	31	2	E/ZAL		0	2
Wyjazdy studyjne - praktyka biznesu	0	0	0	0	32	18	2	ZAL		0	2
Kierunkowe praktyki zawodowe	0	0	0	0	0	200	8	ZAL		0	8
						30				5	25
III semestr	w	ćw	PiW	Kons.	Zaj. ter.	Pws	ECTS	ZAL / E		ECST - W	ECTS - ĆW
Oprogramowanie użytkowe w zarządzaniu	0	0	18	3	0	29	2	ZAL		0	2
Etyka a biznes	0	12	0	3	0	35	2	ZAL		0	2
Organizacja handlu i sprzedaży	6	0	18	6	0	45	3	E3		1	2
Podstawy rachunkowości finansowej	6	0	12	3	0	54	3	E3		1	2
Wstęp do zarządzania produkcją i jakością	6	6	0	3	0	60	3	ZAL		1	2
Zachowania nabywców	0	18	0	3	0	54	3	ZAL		0	3
Język obcy	0	0	16	3	0	31	2	E4/ZAL		0	2
Wyjazdy studyjne - praktyka biznesu	0	0	0	0	16	9	1	ZAL		0	1
Metody i techniki sprzedaży	6	0	12	6	0	51	3	E		1	2
Kierunkowe praktyki zawodowe	0	0	0	0	0	200	8	ZAL		0	8
						30				4	26
IV semestr	w	ćw	PiW	Kons.	Zaj. ter.	Pws	ECTS	ZAL / E		ECST - W	ECTS - ĆW
Finanse przedsiębiorstw	6	0	12	3	0	54	3	E3		1	2
DESIGN THINKING	0	12	0	3	0	60	3	ZAL		0	3
Zarządzanie zespołem	6	0	12	3	0	54	3	E4		1	2
E-Commerce	4	0	16	3	0	27	2	ZAL		1	1
CRM i marketing relacji	4	0	18	3	0	50	3	ZAL		1	2
Język obcy	0	0	23	0	0	27	2	E4/ZAL		0	2
Wyjazdy studyjne - praktyka biznesu	0	0	0	0	32	18	2	ZAL		0	2
Projekt specjalizacyjny I - Sprzedaż i negocjacje w biznesie	0	0	12	9	0	79	4	ZAL		0	4
Specjalnościowe praktyki zawodowe	0	0	0	0	0	200	8	ZAL		0	8
										4	26
V semestr	w	ćw	PiW	Kons.	Zaj. ter.	Pws	ECTS	ZAL / E		ECST - W	ECTS - ĆW
PR i budowanie marki	6	0	12	3	0	29	2	ZAL		1	1
Wyjazdowe seminaria biznesowe	0	0	0	0	16	9	1	ZAL		0	1
Negocjacje handlowe	0	0	12	3	0	35	2	ZAL		0	2
Zarządzanie konfliktem w procesach negocjacji i sprzedaży	6	0	12	3	0	54	3	E5		1	2
Badania rynkowe	6	0	12	3	0	54	3	ZAL/ZAL		1	2
Strategie cenowe	6	0	12	3	0	54	3	E		1	2
Opodatkowanie i optymalizacja kosztów działalności handlowej	6	0	12	3	0	54	3	E		1	2
Projekt specjalizacyjny II - Nowe technologie w sprzedaży	0	0	20	6	0	49	3	ZAL		0	3
Zarządzanie obsługą klienta	0	0	12	3	0	35	2	ZAL		0	2
Specjalnościowe praktyki zawodowe	0	0	0	0	0	200	8	ZAL		0	8
						30				5	25
VI semestr	w	ćw	PiW	Kons.	Zaj. ter.	Pws	ECTS	ZAL / E		ECST - W	ECTS - ĆW
Prawna i posprzedażowa obsługa klienta	0	0	6	3	0	16	1	ZAL		0	1
Wyjazdowe seminaria biznesowe	0	0	0	0	16	9	1	ZAL		0	1
Wybrane problemy współczesnego świata/Geopolityka	6	0	0	0	0	19	1	ZAL		1	0
Zasady i techniki merchandisingu	6	0	12	3	0	29	2	E6		1	1
Mediacje i ugody w biznesie	6	0	12	6	0	26	2	E6		1	1
Sprzedaż i negocjacje w przestrzeni międzynarodowej	0	0	12	3	0	10	1	ZAL		0	1
Zarządzanie siecią sprzedaży i motywowanie sprzedawców	0	12	0	3	0	35	2	ZAL		0	2
Strategie sprzedaży	6	0	12	3	0	29	2	ZAL		1	1
Dyplomowanie i projekt końcowy	0	8	0	32	0	210	10	ZAL		0	10
Specjalnościowe praktyki zawodowe	0	0	0	0	0	200	8	ZAL		0	8
						30				4	26

SPECJALIZACJA Marketing produktu, marki i przedsiębiorstwa										
I semestr	w	Cw	PIW	Kons.	Zaj. ter.	Pow.	ECTS	ZAL / E	E-DZIENNIK	
BEP i ergonomia	0	6	0	0	0	19	1	ZAL	0	1
Podstawy psychologii	6	6	0	3	0	35	2	ZAL	1	1
Filosofia społeczna	6	12	0	6	0	51	3	ZAL	2	1
Podstawy zarządzania	6	26	0	9	0	59	4	E1	2	2
Podstawy marketingu	6	12	0	6	0	51	1	E1	2	1
Marketingowa	6	16	0	6	0	45	1	E1	2	1
Metody docelowe w zarządzaniu	8	16	0	6	0	45	3	E1	2	1
Język obcy	0	0	16	3	0	31	2	E/ZAL	0	2
Wyjazdy studyjne - praktyka biznesu	0	0	0	0	16	9	1	ZAL	0	1
Kierunkowe praktyki zawodowe	0	0	0	0	0	200	8	ZAL	0	8
	40	94	16	39			30		11	19
	183									
II semestr	w	Cw	PIW	Kons.	Zaj. ter.	Pow.	ECTS	ZAL / E	E-DZIENNIK	
Warsztaty umiejętności miękkich	0	16	0	6	0	51	3	ZAL	0	3
Podstawy logistyki	6	6	0	3	0	35	2	ZAL	1	1
Elementy makroekonomii	6	18	0	6	0	95	5	E2	2	3
Metody statystyczne w planowaniu biznesu	8	16	0	6	0	95	5	E2	2	3
Podstawy prawa w biznesie	0	18	0	6	0	51	3	E2	0	3
Język obcy	0	0	16	3	0	31	2	ZAL	0	2
Wyjazdy studyjne - praktyka biznesu	0	0	0	0	32	18	2	ZAL	0	2
Kierunkowe praktyki zawodowe	0	0	0	0	0	200	8	ZAL	0	8
	20	76	16	30					5	25
	142						30			
III semestr	w	Cw	PIW	Kons.	Zaj. ter.	Pow.	ECTS	ZAL / E	E-DZIENNIK	
Oprogramowanie użytkowe w zarządzaniu	0	0	16	3	0	29	2	ZAL	0	2
Etyka w biznesie	0	12	0	3	0	35	2	ZAL	0	2
Organizacja handlu i sprzedaży	6	0	18	6	0	45	3	E3	1	2
Podstawy rachunkowości finansowej	6	0	12	3	0	54	3	E3	1	2
Wstęp do zarządzania produkcją i jakością	6	6	0	3	0	60	1	ZAL	1	2
Zachowania zakupowe	0	16	0	3	0	54	1	ZAL	0	3
Język obcy	0	0	16	3	0	31	2	ZAL	0	2
Wyjazdy studyjne - praktyka biznesu	0	0	0	0	16	9	1	ZAL	0	1
Badania marketingowe	6	0	12	6	0	51	3	E	1	2
Kierunkowe praktyki zawodowe	0	0	0	0	0	200	8	ZAL	0	8
	24	36	76	30			30		4	26
	166									
IV semestr	w	Cw	PIW	Kons.	Zaj. ter.	Pow.	ECTS	ZAL / E	E-DZIENNIK	
Finanse przedsiębiorstwa	6	0	12	3	0	54	3	E3	1	2
DESIGN THINKING	0	12	0	3	0	60	3	ZAL	0	3
Zarządzanie zespołem	6	0	12	3	0	54	3	E4	1	2
E-commerce	4	0	16	3	0	27	2	ZAL	1	1
CRM i marketing relacji	4	0	16	3	0	50	3	ZAL	1	2
Język obcy	0	0	20	0	0	27	2	E4/ZAL	0	2
Wyjazdy studyjne - praktyka biznesu	0	0	0	0	32	18	2	ZAL	0	2
Projekt specjalizacyjny I - Marketing produktu, marki i przedsiębiorstwa /	0	0	12	9	0	79	4	ZAL	0	4
Specjalistyczne praktyki zawodowe	0	0	0	0	0	200	8	ZAL	0	8
	20	12	91	24			30		4	26
	149									
V semestr	w	Cw	PIW	Kons.	Zaj. ter.	Pow.	ECTS	ZAL / E	E-DZIENNIK	
PR i budowanie marki	6	0	12	3	0	29	2	ZAL	1	1
Wyjazdowe seminaria biznesowe	0	0	0	0	16	9	1	ZAL	0	1
Negocjacje handlowe	0	0	12	3	0	35	2	ZAL	0	2
Digital marketing & AI	6	0	12	3	0	54	3	E5	1	2
Kampanie marketingowe	6	0	12	3	0	54	3	ZAL/ZAL	1	2
Integracja działań marketingowych	6	0	12	3	0	54	3	E	1	2
Zarządzanie budżetami marketingowymi	6	0	12	3	0	54	3	E	1	2
Projekt specjalizacyjny II - Nowe technologie w marketingu	0	0	20	6	0	49	3	ZAL	0	3
Big Data & Marketing Automation	0	0	12	3	0	35	2	ZAL	0	2
Specjalistyczne praktyki zawodowe	0	0	0	0	0	200	8	ZAL	0	8
	36	0	96	24			30		5	25
	156									
VI semestr	w	Cw	PIW	Kons.	Zaj. ter.	Pow.	ECTS	ZAL / E	E-DZIENNIK	
Prawa i porządki obywatela klienta	0	0	6	3	0	16	1	ZAL	0	1
Wyjazdowe seminaria biznesowe	0	0	0	0	16	9	1	ZAL	0	1
Wybrane problemy współczesnego świata / Geopolityka	6	0	0	0	0	19	1	ZAL	1	0
Zarządzanie marką	6	0	12	3	0	29	2	E6/ZAL	1	1
Marka przedsiębiorcy	6	0	12	6	0	26	2	E6	1	1
Marketing globalny	0	0	12	3	0	10	1	ZAL	0	1
Social & Media relations	0	12	0	3	0	35	2	ZAL	0	2
Strategie marketingowe	6	0	12	3	0	29	2	ZAL	1	1
Dyplomowanie i projekt końcowy	0	8	0	32	0	210	10	ZAL	10	0
Specjalistyczne praktyki zawodowe	0	0	0	0	0	200	8	ZAL	0	8
	24	20	54	53			30		14	16
	151									

[illegible]